

# Negocios y Novedades

> SEPTIEMBRE 2013

 PYMENación



Publicación exclusiva de Tarjeta PymeNación. Todos los derechos reservados.

## PymeNación: un camino al crecimiento continuo de las pymes

### SUMARIO

05 | PYMENACIÓN: UNA VEZ MÁS RECORRIENDO DIVERSAS PROVINCIAS

05 | SEGURO SOBRE SALDO DEUDOR

08 | PYMENACIÓN CONSULTAS PARA USUARIOS Y COMERCIOS

08 | OPCIONES DE FINANCIACIÓN



 PYMENación

 BANCO DE LA NACION ARGENTINA



## Grupos Electrógenos DIESEL y GAS



Compresión de GAS



Compresión de AIRE



www.palmero.com



Motobombas contra Incendio



Motobombeadores

## Repuestos y Servicio Post Venta

### BUENOS AIRES

Ruta Panamericana Km. 35 Ramal Pilar (1667) • Bs. As.  
Tel.: (54 11) 5077 1400 / Fax.: (54 11) 5077 1431 • consultas@palmero.com

### COMODORO RIVADAVIA

Hipólito Irigoyen 3285 (9003) B° Industrial • Chubut  
Tel./Fax: (0297) 448 0397 • comodoro@palmero.com

### NEUQUEN

Perticone 1755 (8300) • Neuquén  
Tel./Fax: (0299) 440 3334 / 3335 / 3336 • neuquen@palmero.com

### RIO GALLEGOS

Juan Barck 60 (9400) • Santa Cruz  
Tel./ Fax: (02966) 442143 • riogallegos@palmero.com

### TIERRA DEL FUEGO

Aeropuerto Río Grande Hangar 2 (9420)  
Tel.: (02966) 433911 • tierradelfuego@palmero.com



## • LINIERS: RELACIONES COMERCIALES CON PYMENACIÓN

Nuestro radio de acción se desarrolla en una pequeña porción del área Metropolitana y varios partidos del Gran Buenos Aires, Tres de Febrero, Hurlingham, La Matanza, Morón, Merlo, Moreno, General Rodríguez, Luján, Marcos Paz, Cañuelas, Estaban Echeverría y José María Ezeiza.

Las principales actividades en la zona son industriales y comerciales.

La actividad rural prácticamente está acotada a Cañuelas, Marcos Paz y Luján, localizándose algunos tambos, chacras, quintas y escasa actividad avícola. El Mercado Central de Buenos Aires emplazado en Tapiales concentra la comercialización de frutas y hortalizas, siendo el principal mayorista de la región que abastece a una importante porción del Gran Buenos Aires.

La actividad fabril de la zona se desarrolla en varios parques industriales, dentro de los cuales podemos mencionar: "La Cantábrica", ubicado en Haedo, con industrias como la alimenticia, metalmecánica, metalúrgica, plástica, química, del caucho, de componentes eléctricos, impresión, madera, tejeduría y servicios; como así también "La Rreja", en Moreno, donde encontramos diversos rubros (textil, ventilación, caucho, alimentación, diseño de packaging y seguridad industrial).

Cabe destacar la importancia de la industria automotriz y autopartista, por el aporte que realiza en la región con los capitales invertidos y por la mano de obra utilizada. Además, sobre el corredor del acceso oeste se han instalado concesionarios de automotores y camiones.

Con el objeto de forjar una mejor relación comercial entre el Banco de la Nación Argentina y las pymes estamos realizando reuniones y entrevistas con empresarios de diferentes rubros, en las cuales conversamos sobre las posibilidades de negocios que generan los productos del Banco Nación.

Nuestro principal objetivo es acompañar a las pymes, en su evolución y desarrollo, con una herramienta financiera acorde como es la tarjeta PymeNación. Para el usuario, es un crédito en el bolsillo, porque al momento de efectuar la compra se puede elegir el diferimiento y la cantidad de cuotas en que desea realizar la operación, y a tasas realmente convenientes. Para el comercio, implica la disponibilidad de los fondos a las 72 horas.

Queremos agradecer a todas las empresas que han celebrado con nosotros acuerdos comerciales respaldando nuestro producto.

Equipo comercial de Liniers: Natalia Conte, Oficial de Medios de Pago, Alejandra Fernández Bruzzese, Responsable de la Unidad Medios de Pago, Mirtha Pardo, Gerente Comercial y Luciano Alfaro, Gerente Zonal.



### Asfoura

EL Shopping de las Telas

Maipú 380

Tel.: 4279880

Av. Siria esq. Colombia

Tel.: 4255265

### TEXAS

TEXTILES ASFOURA

Av. Aconquija 2001

Tel.: 4255265

## Promoción Tarjeta

Con

 PYMENación

**5 %** de dto. en

TODOS NUESTROS  
PRODUCTOS

Dto. Especial en  
COLCHONERÍA

**20 % !!**

## NUEVO RENAULT MASTER OF PYMES

NUEVO MOTOR 2.3 LITROS DCI 130 CV.  
PUERTA LATERAL CON ACCESO PARA PALLETS  
AIRBAG Y ABS DE SERIE.



El camino  
mas corto  
y los mayores  
beneficios  
con

 PYMENación

 PERGAMINO AUTOMOTORES  
[WWW.PERGAUTO.COM.AR](http://WWW.PERGAUTO.COM.AR)

PERGAMINO / CASA CENTRAL  
RUTA 8, KM 222,8  
02477 436306

JUNIN  
BENITO DE MIGUEL 912  
0236 4432652

SAN NICOLAS  
AV PERON 2087  
0336 4444300

DRIVE THE CHANGE



**Isaias Goldman**

*el especialista*

**TIENE EL  
PRODUCTO  
ESPECIFICO  
PARA SU PROYECTO**

**AIRE ACONDICIONADO**

**CALEFACCION CENTRAL**

**EQUIPAMIENTO  
COMERCIAL**

**CAMARAS  
FRIGORIFICAS**

**REPUESTOS**

**ASESORAMIENTO**

San Jeronimo 2760 - Cba.  
**Tel.: 0351 4550033**  
info@isaiasgoldman.com.ar

Jerónimo Luis de Cabrera 619 - Cba.  
**Tel.: 0351 4720440**  
altacordoba@isaiasgoldman.com.ar

[www.isaiasgoldman.com.ar](http://www.isaiasgoldman.com.ar)

FINANCIA



**AIRE ACONDICIONADO SPLIT**

Somos una empresa líder en refrigeración residencial, comercial e industrial, que ofrecemos a las pymes venta y asesoramiento en aires acondicionados y calefacción.

A continuación responderemos brevemente algunas consultas que nos suelen hacer las empresas a la hora de tener que adquirir aires acondicionados o realizar el mantenimiento de los mismos:

**¿Cómo puedo calcular correctamente las frigorías?**

El cálculo aproximado es 50 frigorías por metro cúbico. También se deberá tener en cuenta: el tipo y uso del ambiente, cantidad de personas que hay habitualmente, electrodomésticos o máquinas, aberturas, iluminación natural o artificial, etc.

**Un aire en un pasillo, ¿refrigera varios ambientes?**

Cada aire acondicionado está preparado para un ambiente, si pusiéramos uno solo hay riesgo de que el consumo eléctrico sea mayor, la vida útil del equipo se acorte, la temperatura no sea la solicitada o el equipo no trabaje correctamente.

**¿Frío solo o frío calor?**

Antes, quien compraba un aire acondicionado frío solo lo hacía porque el calor era por resistencia y el consumo era alto. Hoy el calor es por válvula inversora, con lo cual el consumo es igual e inclusive menor.

**¿Qué diferencia hay entre un aire compacto-ventana, un aire portátil y uno split?**

El aire compacto requiere hacer un boquete en la pared para su colocación. El portátil es para ambientes pequeños y necesita una salida de aire caliente

al exterior. El split los aventaja ya que es más silencioso, más fácil de conseguir repuestos, no altera el ambiente con boquetes, las perforaciones son de 10 a 15 cm y normalmente las tapa el mismo equipo, y viene con más funciones.

**¿Cualquiera lo puede instalar?**

Recomendamos que lo instale un técnico matriculado que pueda garantizarle el trabajo. Además se necesitan materiales especiales, hay que hacer una limpieza y vacío de la cañería (cualquier impureza o humedad que quede en la cañería puede dañar el motor). A tener en cuenta: la unidad interior va a estar a una cierta altura y debe tener un enchufe cerca.

**¿Cuál es el mantenimiento?**

Una vez al mes hay que limpiar los filtros con agua fría, no usar cepillos o abrasivos ni jabones. Mientras se limpian los filtros, y si hace mucho que el equipo no se enciende, se deberá activarlo para que trabaje el motor (ayuda a que los aceites lubriquen el pistón). Se recomienda una vez al año llamar al técnico para realizar un chequeo general del equipo.

**Para mayor información:**

[www.isaiasgoldman.com.ar](http://www.isaiasgoldman.com.ar)  
Tel.: (0351) 4550033

Fuente: Isaias Goldman

**Isaias Goldman**

*el especialista*



donde compran los especialistas

VAJILLA/CRISTALERIA/CAFETERIA/MENAJE  
UTENSILIOS/CUBIERTOS/ASESORAMIENTO  
ACCESORIOS/HOTELERIA//RESTAURANTS

**10%**  
DESCUENTO EN  
SUS COMPRAS  
ABONADAS CON



[bazargeo.com.ar](http://bazargeo.com.ar) - (011)4308.1724

\*NO ACUMULABLE CON OTRAS PROMOCIONES.  
PROMO VALIDA DESDE EL 15/06/13 AL 15/01/14. EN  
TODOS LOS LOCALES GEO BAZAR PARA TARJETA  
PYMENACIÓN. EL DESCUENTO SE VERA REFLEJADO  
EN EL SIGUIENTE RESUMEN DE LA TARJETA.

**FINANCIA** PYMENación

**SEGURIDAD CONTRA INCENDIOS**

Prevención y seguridad  
son nuestros objetivos.  
Llevamos más de 45 años  
trabajando en la prevención  
contra incendios.



[ventas@matafuegosgeorgia.com](mailto:ventas@matafuegosgeorgia.com)  
[www.matafuegosgeorgia.com](http://www.matafuegosgeorgia.com)  
Tel: 4585-4400

## PYMENACIÓN, UNA VEZ MÁS RECORRIENDO DIVERSAS PROVINCIAS

Desde PymeNación agradecemos a todas las empresas que han sido partícipes de reuniones y desayunos de trabajo, llevados a cabo a lo largo y ancho del país por medio de nuestras Gerencias Zonales y Unidades Medios de Pago.

PymeNación acompaña en el desarrollo y crecimiento a las pymes argentinas, y es así como desde las sucursales del Banco Nación, en conjunto con las Gerencias Zonales, Unidades Medios de Pago y el equipo de PymeNación Casa Central se ha convocado a empresas, de diversificados rubros y localidades, para brindar el asesoramiento necesario que permita a las pymes conocer el funcionamiento, los atributos y particularidades de este instrumento de financiación que suma cada día mayores beneficios para usuarios y establecimientos adheridos.

Nuestros representantes, Guillermo Rodríguez, el Cdr. Marcos Vera y los Lic. Patricio Howlin, Lisandro Gossn y Martín Góngora, se encuentran recorriendo distintas localidades, por lo cual esperamos contar con su presencia en los próximos encuentros.

Si desea contactarse con nosotros, comuníquese al (011) 4347-8060/8049/8916 para recibir la información que necesita.



**gani**  
colchones y somniers

A PARTIR DE AHORA POSEEMOS ESTA NUEVA FORMA DE FINANCIACION PARA MAYORISTAS, FACILITANDOLE SUS COMPRAS Y DE ESTA MANERA SEGUIR CRECIENDO JUNTOS.

[www.colchonesgani.com.ar](http://www.colchonesgani.com.ar)

FINANCIA  
**PYMENACIÓN**



## Usuarios

### Seguro sobre saldo deudor:

Le recordamos que cuenta con un servicio creado para asegurar su propia tranquilidad y la de sus seres queridos. PymeNación le ofrece un Seguro sobre Saldo Deudor (optativo) en caso de fallecimiento del titular de la cuenta, siempre que el mismo sea persona física.

Si usted decide adherirse a este servicio, deberá formalizar su aceptación seleccionando la compañía aseguradora a través de un formulario que deberá solicitar en la sucursal donde se encuentra operando.

Para mayor información comuníquese al teléfono 0810-666-4444 o envíenos un correo electrónico a [pymenacion@bna.com.ar](mailto:pymenacion@bna.com.ar)

**PymeNación Negocios y Novedades** es una publicación trimestral destinada a los usuarios de la tarjeta y a los comercios adheridos al sistema.

El área **PymeNación** genera el contenido de los mensajes con el propósito de mantener actualizados a los lectores de todo lo relacionado con el uso del producto.

CONTENIDO  
Soporte Comercialización  
Medios de Pago Empresa

DISEÑO ORIGINAL  
Publicidad de Productos

IMPRESIÓN  
Talleres gráficos del Banco Nación

### Sus comentarios nos interesan

SITIO WEB  
[www.pymenacion.com.ar](http://www.pymenacion.com.ar)

LÍNEA PYME  
0810-666-4444  
de Lunes a viernes de 8:00 a 20:00

E-MAIL  
[pymenacion@bna.com.ar](mailto:pymenacion@bna.com.ar)

ACUERDOS COMERCIALES  
(011) 4347-8060/8049

\*PymeNación y el Banco de la Nación Argentina en ningún caso se harán responsables por los comentarios u opiniones vertidas en esta publicación provenientes de fuentes externas ni por la calidad, características, eficacia e idoneidad de los productos o servicios publicados por terceros.

LAS FOTOGRAFÍAS DE PRODUCTOS INCLUIDAS EN LA PUBLICACIÓN NO SON CONTRACTUALES.




**5% DE DESCUENTO ABONANDO CON PYMENación**

Promoción sólo válida para empresas.

[www.zanella.com.ar](http://www.zanella.com.ar)

**ZANELLA: NOVEDADES Y BENEFICIOS**

Fundada inicialmente en 1948 como un taller metalúrgico, Zanella cuenta con cuatro plantas industriales: dos situadas en el Gran Buenos Aires, una en la localidad de Moreno y otra en Caseros. En cuanto a las otras dos, se encuentran en el interior del país, una en la ciudad de San Luis y la otra en Cruz del Eje, Córdoba.

Actualmente nos encontramos presentando tres modelos: por el lado de las customs, tenemos la Patagonian Eagle Chopper 350, la cual se destaca por su diseño y prestaciones, además del motor 350 cc bicilíndrico, doble disco de freno delantero y disco trasero simple. La garantía es oficial Zanella que cubre dos años o 36.000 km.

En el caso de la Speedlight 150 Dark Road, el motor es de 150 cc, los frenos son a disco delantero y tambor en la parte trasera. Las llantas son de aleación y el chasis equipa detalles en cromado de alta eficiencia, además de la misma garantía oficial Zanella de dos años o 36.000 km.

Por el lado de los scooters, el nuevo integrante es la MOD. Cuenta con un diseño retro, inspirado en el movimiento mod de finales de los 50 y principios de los 60.

Equipa un motor de 150 cc, detalles en cromado, parrilla delantera y trasera, además de llantas de aleación y frenos delanteros a disco y traseros tambor. Las luces son de led, lo cual le otorga un toque moderno, y cuenta con la garantía oficial Zanella de un año o 18.000 km.

Con más de 90 modelos disponibles entre cubs, scooters, cuatriciclos, customs, enduro, street, ciclomotores y utilitarios, Zanella posee la gama más completa del país. Abone con PymeNación y obtenga un 5% de descuento en todos los productos de la marca.

Fuente: Mariano Vazquez - Analista Gerencia Comercial y Marketing.




**Soluciones Eficientes**













 Av. Honduras 3757 (C1180ACA) Buenos Aires - Tel.: (5411) 4821-9999  
[munditol@munditol.com](mailto:munditol@munditol.com) - [www.munditol.com](http://www.munditol.com)



**60 AÑOS BRINDANDO SOLUCIONES EN ABRASIVOS**

Emirian S.A. es reconocida como una de las empresas argentinas especializadas en el diseño, fabricación y comercialización de discos abrasivos de corte y desbaste y de discos flaps en diferentes formas, medidas y características, como así también en la comercialización de discos diamantados.

Su origen se remonta a 1952 donde comienza a desarrollarse en la industria del abrasivo, impulsando siempre una clara actividad industrial con destacada presencia en diversos mercados de la región, tales como Brasil, Chile, Uruguay, Bolivia, Paraguay, Ecuador y Perú.

Cuenta con dos plantas de producción, una ubicada en Villa Ballester, Buenos Aires, y otra en Justo Daract, San Luis. Ambas están equipadas con la más alta tecnología gracias a inversiones constantes en la última década, tanto en equipamiento como en infraestructura, lo que le ha permitido sustituir importaciones.

Recientemente, con el fin de optimizar su producción, Emirian S.A. realizó una reingeniería de sus procesos productivos y administrativos para poder brindar una mejor respuesta a sus clientes.

La empresa posee un Sistema de Gestión de la Calidad certificado bajo la NORMA ISO 9001:2008 por el Instituto Argentino de Normalización y Certificación (IRAM).

La integración productiva, la incorporación de tecnología, la automatización de sus procesos y el desarrollo planificado de productos permiten a Emirian S.A. afianzar su posición de liderazgo comercial en el mercado argentino.

Esta migración hacia una empresa más moderna se complementó con el cambio de su imagen institucional, comprendiendo la unificación de todas sus

marcas anteriores como Atlanta y Emidiam en su marca insignia Gridest y el rediseño de la misma.

Los resultados de este proceso fueron desde todo punto de vista convincentes y satisfactorios. Este cambio generó un aumento de su participación en el mercado, brindando nuevas y mejores soluciones a los usuarios de sus productos.

Atendiendo la misión y el compromiso de promover el crecimiento, el desarrollo y la evolución comercial de las micro, pequeñas y medianas empresas de nuestro país, Gridest tiene el orgullo de comunicar la incorporación de un nuevo medio de pago que las mipymes podrán utilizar para abonar y financiar las compras que realicen a Emirian S.A.: la tarjeta PymeNación.

Beneficios de pertenecer a Gridest y abonar con PymeNación:

- Financiar sus compras con la tasa más competitiva del mercado.
- Posibilidad de elegir el modo de financiación (pagos diferidos, planes de cuotas, etc.) de acuerdo a las necesidades de su actividad.
- Realizar compras y comenzar a pagarlas dentro de un año, pudiendo continuar financiándose a través del pago mínimo con la misma tasa de financiación.
- Mayor seguridad por evitar el manejo de efectivo.
- Optimizar el control de gastos y compras.

Emirian S.A., 60 años de ininterrumpida actividad en favor de la industria nacional.

Fuente: Área de Marketing - Gridest



**Motomel**

LA MOTO N°1

EL MEJOR PRECIO

EL MEJOR SERVICIO

Y AHORA LA MEJOR FINANCIACION

ABONANDO CON



SI USTED ES CONCESIONARIO consulte beneficios a: [marketing@motomel.com.ar](mailto:marketing@motomel.com.ar)

[www.motomel.com.ar](http://www.motomel.com.ar)

Celebramos nuestros 40 años con un regalo para vos

Abonando con PYMENación

**5%** de descuento



COL-VEN S.A. Ruta 11 km 814, (S3574XAB) - Guadalupe Norte, Santa Fe - Argentina  
Tel: ++54 (0) 3482 498 800. E-mail: [colven@colven.com.ar](mailto:colven@colven.com.ar) - [www.colven.com.ar](http://www.colven.com.ar)  
Llame al 0-800-444 COLVEN (2658) y consulte por el Servicio Oficial de su zona.





**OPCIONES DE FINANCIACIÓN**

Le recordamos que PymeNación le ofrece todas las posibilidades para que pueda financiarse de la mejor manera, optando por alguna de las siguientes:

- Difiera su pago hasta 1 año desde la fecha de compra.
- Finánciese hasta en 12 cuotas mensuales y consecutivas\*.
- Mix de opciones: en cuotas difiriendo la primera al plazo más conveniente, sin que la última cuota supere el año de plazo.
- Al vencimiento, continúe financiándose a través de pagos mínimos a la misma tasa.

**Independientemente de la modalidad elegida, el pago de las operaciones comenzará a ser exigible en la fecha convenida, nunca antes, teniendo la posibilidad de continuar financiándose a través del pago mínimo al 14,00% TNA\*\*.**

\* LAS CUOTAS SERÁN DE IGUAL MONTO DE CAPITAL, MENSUALES Y CONSECUTIVAS. MÁXIMA CANTIDAD DE CUOTAS: 12. PLAZO MÁXIMO: 1 AÑO.  
 \*\* TASA VARIABLE. COSTO FINANCIERO TOTAL (CFT): **14,65%** TASA NOMINAL ANUAL (TNA). CALCULADO SOBRE UN SALDO DE \$50.000 DIFERIDO A UN AÑO DE PLAZO, SIN SEGURO DE VIDA. SE CONSIDERA EL IVA COMO CRÉDITO FISCAL PARA EL CLIENTE, POR LO CUAL NO SE INCLUYE COMO COMPONENTE DEL CFT. TNA: 14,00%. TASA EFECTIVA ANUAL (TEA): 14,94%.

Acceda a PymeNación Consultas, una plataforma de autoconsulta que le permitirá, en forma gratuita, acceder a través de una PC con conexión a internet, desde cualquier lugar y durante las 24 horas, los 365 días del año, a toda la información actualizada relacionada con la operatoria de PymeNación.

**¿Quiénes pueden acceder a PymeNación Consultas?**

Todos los comercios (responsable comercial informado al Banco) y usuarios (titular de cuenta) adheridos al sistema PymeNación.

**¿Cómo se ingresa por primera vez?**

Deberá contactarse con nuestra línea telefónica al **0810-666-4444**. A través de un breve proceso de preguntas, se verificará su identidad y se le brindará su usuario y clave, con los que podrá comenzar a utilizar esta nueva herramienta accediendo a través de nuestro sitio **www.pymenacion.com.ar**

**¿Qué consultas podrá realizar el usuario?**

Resumen mensual de cuenta, consumos en cuotas, consumos del mes, resúmenes anteriores, talón de pago, débitos automáticos y toda la información que su pyme necesita para controlar sus movimientos realizados con PymeNación.

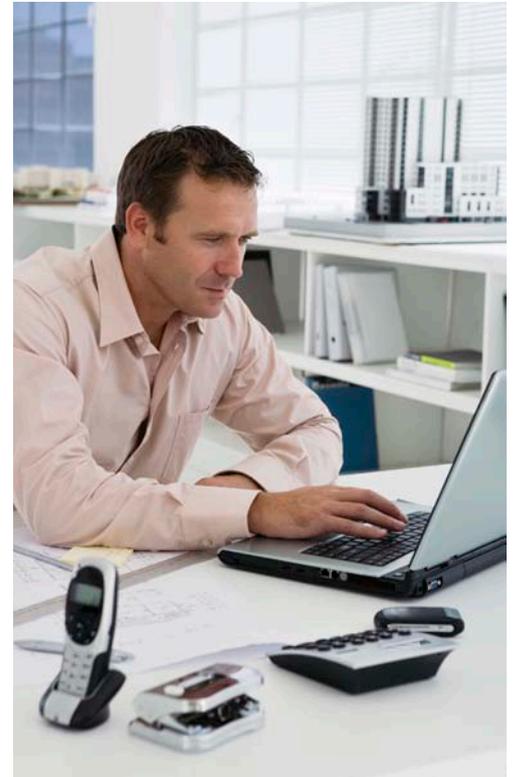
**¿Qué consultas podrá realizar el comercio adherido?**

Autorizaciones, detalle de operaciones efectuadas, últimas liquidaciones, liquidaciones digitales, y todos los datos necesarios para seguir su operatoria con PymeNación de manera ágil y eficiente.

**Importante:** el ingreso de tres intentos fallidos lo inhabilita automáticamente. En este caso usted de-

berá comunicarse con nuestra línea telefónica para la correspondiente rehabilitación.

Lo invitamos a ingresar a nuestra página web **www.pymenacion.com.ar** y consultar en línea toda la información que usted necesita vinculada con la operatoria de PymeNación.



**UN BUEN CAMIÓN**  
 ES EL QUE TE SACA UN PESO DE ENCIMA



**ORTEGA CAMIONES**  
 Concesionario Oficial **IVECO**



Financia  
**PYMENACIÓN**

**www.ortegacamiones.com.ar**

Autopista J. D. Perón S/N | Alderetes | Tucumán  
 Tel.: (0381) 494 1520 | 0810 444 ORTEGA

**IVECO**  
 www.iveco.com.ar

**SEXTO SENTIDO**

Consumidores más exigentes con la calidad de lo que compran y un creciente auge de la búsqueda de satisfacción en lo que se consume indican que el alimento que se presenta en el mercado no solo debe ser saludable sino, también, agradable. Dar una respuesta cabal a esa legítima demanda de los clientes coloca en primer plano una herramienta cada vez más utilizada: el análisis sensorial.

En los últimos años ha crecido la preocupación de los consumidores por la calidad de los alimentos que ingieren. Este concepto involucra aspectos como valor nutritivo, textura, aroma y sabor, siendo relevantes también su naturaleza, origen, sistemas y procesos de producción, método de preservación y aseguramiento de sus características específicas. Los clientes se interesan no solo por el valor nutritivo de los alimentos sino también por el grado de satisfacción y placer que les brindan.

La necesidad de adaptarse a sus gustos implica intentar conocer cuál será su juicio en la apreciación y valoración sensorial que realizará del alimento.

A través del análisis sensorial puede obtenerse información valiosa para la inserción de un producto en el mercado así como conocer sus características y saber las que más influyen en el momento de la compra, por lo que el análisis sensorial no es un mero complemento, sino una de las bases fundamentales para un sistema de aseguramiento de la calidad, ya que no existe instrumental que pueda reemplazar las percepciones del hombre.

**Aplicaciones en la industria**

Al preguntarse para qué se utiliza el análisis sensorial pueden mencionarse algunas de las principales aplicaciones (Picallo, 2009):

- Control del proceso de fabricación. Influencia ante el cambio de una materia prima, ingredientes o modificaciones en las condiciones del proceso.
- Guía en la etapa de desarrollo del producto.
- Control del producto. Estudio de la homogeneidad del producto, vida media comercial.
- Influencia del almacenamiento (vida útil).
- Establecimiento de los límites y grados de calidad.
- Caracterización del producto. Estudios de aceptación, desarrollo del perfil sensorial, etc.
- Control de mercados. Estudio comparativo de muestras, estudio de aceptación con consumidores.

Numerosos sectores industriales utilizan regularmente esta herramienta, la que consideran un instrumento fiable y serio, indispensable para el control y el conocimiento del gusto de los productos alimentarios.

En la Facultad de Agronomía de la Universidad de Buenos Aires existe un Laboratorio de Análisis Sensorial. Allí se trabaja con diferentes tipos de alimentos, para lo cual se cuenta con evaluadores entrenados específicamente. Algunos de los alimentos estudiados son: carne (bovina, porcina, aviar, etc.) y productos cárnicos, quesos, frutas (manzanas, naranjas, etc.) y hortalizas (lechuga, ajo, etc.).

Fuente: Alimentos Argentinos Publicados en Actualidad en Supermercados - Por Lic. (M.Sc.) Alejandra Picallo, Facultad de Agronomía de la UBA. Ing. Agr. Ivana Sabljic, Secretaría de Agricultura, Ganadería y Pesca.





# 10%

## DE AHORRO

ABONANDO CON PYMENación

**CASA CENTRAL BELL VILLE:**  
Bv. Ascasubi 499 esq. Colombia  
(03537) 426511  
ventasbellville@gomeriamassio.com.ar

**RUTA 9 BELL VILLE:**  
Ruta Nac. N° 9 KM 501 y San Gerónimo  
(03537) 425250  
ruta9bellville@gomeriamassio.com.ar

**SUCURSAL RÍO IV:**  
Av. Sabatini 2549  
(0358) 4641300 / 4638153  
ventasriocuarto@gomeriamassio.com.ar

**SUCURSAL VILLA MARÍA:**  
Vélez Sarsfield 861  
(0353) 4530071 / 4549136  
ventasvillamaria@gomeriamassio.com.ar

[www.gomeriamassio.com.ar](http://www.gomeriamassio.com.ar)

[facebook.com/massiogomeria](https://facebook.com/massiogomeria)

[twitter.com/gomeriamassio](https://twitter.com/gomeriamassio)

## SI VOY A CONSTRUIR VOY A EMI

CON PYMENación

# 10%

## DESCUENTO

sobre precio de contado

**38 AÑOS ACOMPAÑANDO  
A LAS PEQUEÑAS Y MEDIANAS  
EMPRESAS CON RESPONSABILIDAD  
SERIEDAD Y CONFIANZA.**

**GRIFERÍAS / GUARDAS / ABERTURA  
AS / GUARDAS / ABERTURAS / SANITA  
S / SANITARIOS / CERÁMICOS / METAÚ  
TARIOS / CERÁMICOS / METALÚRGICO  
METALÚRGICO / FERRETERÍA / CONST  
TRUCCIÓN EN SECO / INSTALA  
TRUCCIÓN EN SECO / INSTALACIONES**

# EMI

Desde la estructura, hasta los detalles.

**TUCUMAN** Av. Roca 336  
**CONCEPCION** Sarmiento 603  
**SALTA** Av. Chile 1591  
**ORAN** Guemes 380  
**TARTAGAL** Av. Alverdi 1135  
**SANTIAGO DEL ESTERO** Av. Libertad 2716

[www.emisrl.com.ar](http://www.emisrl.com.ar)

(\*)Bases y condiciones en nuestras sucursales de EMI srl.

DESDE NEUQUÉN AL PAÍS



LA RE EVOLUCIÓN  
EN DEPILACIÓN  
FEMENINA Y  
MASCULINA



no!no!  
TECNOLOGÍA THERMICON™  
PARA UNA DEPILACIÓN  
SIN DOLOR.

FINANCIA  
PYMENación  
VENTA MAYORISTA



www.minono.com.ar

Somos una empresa familiar, que hace ya 34 años se dedica a la comercialización mayorista y minorista de máquinas, herramientas y a la prestación de servicios, abasteciendo como principales rubros a la industria del petróleo y gas, tornería, metalúrgica, automotor, construcción, carpintería y seguridad industrial.

Nuestra empresa se inicia en 1977 cuando Oscar López, actual presidente, comienza a realizar sus primeros viajes a la zona del Alto Valle de Río Negro y Neuquén haciendo la venta directa, en un principio de bulones, luego de artículos de ferretería general. En 1982 se establece en Neuquén Capital (Casa Central).

En los primeros años, la venta se realizaba detrás del mostrador con apenas unos pocos vendedores y durante algunos años Oscar continuó haciendo viajes recorriendo la región, lo que fortaleció el posicionamiento tanto en la ciudad de Neuquén como en localidades cercanas. Entre las décadas del 80 y 90 logramos posicionarnos muy bien en el mercado local, lo que implicó un importante crecimiento, con un gran desarrollo en el sector industrial favorecido por el aumento de actividad en la región. En 1995 inauguramos una escuela de soldadura y un taller, con el fin de brindar más servicios a nuestros clientes, ofreciendo capacitación, reparación y mantenimiento de herramientas y máquinas en general. La venta ya no solo se realizaba detrás del mostrador sino que también habíamos creado un sector de atención exclusiva

a empresas y comenzamos a notar la importancia del servicio de posventa y la especialización por tipo de producto. De esta forma surgieron dentro de la empresa lo que hoy llamamos Divisiones: "División Soldadura, División Automotor, División Seguridad Industrial y División Construcción". Hoy, con 34 años de trayectoria y presencia en el mercado nacional, nuestra empresa ha sabido adaptarse a la dinámica y a las exigencias del mercado, teniendo como principal objetivo darle valor agregado a los productos que comercializamos y ofreciendo una gama de productos y servicios complementarios entre sí, como así también atención y asistencia personalizada a clientes.

En la actualidad encontramos en PymeNación una herramienta que nos une a las pymes que requieren financiación, permitiendo que continúen con su crecimiento y desarrollo. Con PymeNación, ellas además obtendrán un 10% de descuento en todos los productos que adquieran en nuestro comercio, el cual se reflejará en su resumen de cuenta (válido hasta el 30/06/2014).

Fuente: Paola López  
Directora - La Casa de las Herramientas S.A.



5%  
DE DESCUENTO

Abonando con **tarjeta PymeNación** 5% de descuento para compras mayoristas en nuestra amplia variedad de Globos para Decoración, Globología y Globos impresos para Publicidad.

También en nuestra nueva línea de Burbujeros y productos con licencias Disney®.

Financia PYMENación

TEL.: 0810-3-GLOBOS (456267) - www.globostuky.com.ar

# 10% DE DESCUENTO

*Todo lo que necesitás para tu empresa, oficina o construcción en un solo lugar!!*

*Lo necesario para equipar  
o remodelar su empresa*



Notebook  
PC  
Smart TV  
Impresoras  
Tablet  
Cámaras



*Todo el equipamiento que necesitas,  
con **BENEFICIOS EXCLUSIVOS:**  
Asesoramiento tècnico,  
entregas a domicilio,  
garantías, atención personalizada*

*Oficinas - Empresas - Edificios - Show room*



*Lavarropas Heladeras Parrillas Cocinas Caldera Mobiliaria Mueblería Smart TV Aire Acondicionados Y más...*

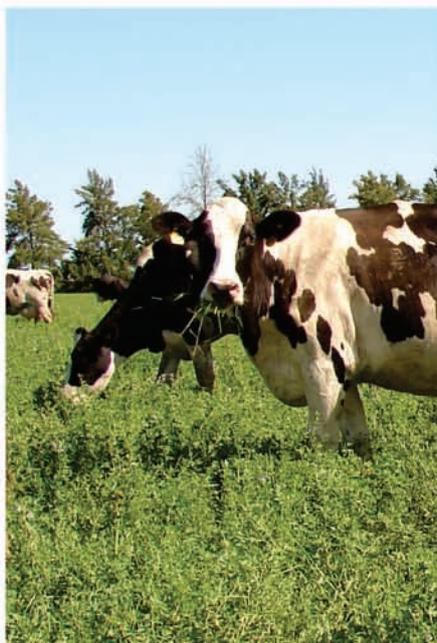
*Servicios  
Empresarios*



*Catálogos  
Premios, sorteos, Cupones, Puntos  
Beneficios Empleados  
Merchandising  
Regalos Empresarios  
Fidelización de clientes  
Diseño de programas  
de lanzamiento de beneficios*

# Naturaleza

Condiciones naturales para una materia prima de alta calidad.



# Nutrición y Salud

Alimentos que mejoran la calidad de vida de las personas.



# Desarrollo

Conocimiento científico y tecnología para la innovación y el desarrollo.

